

Fosforos säljer och levererar betongkomplement till yrkesfolk från en ändamålsenlig anläggning i Slagsta, Norsborg. Vi är för närvarande 12 medarbetare och vår ambition är att vara Stockholms bästa leverantör av betongkomplementprodukter. Vi ingår i Nordströmskoncernen som har tio anläggningar och levererar trävaror och byggmaterial till yrkeskunder i Stockholm, Djursholm, Uppsala, Sigtuna, Södertälje, Nyköping, Norrköping, och Linköping. Koncernen har 290 anställda och omsatte 2016 byggmaterial för drygt 1.4 miljarder kr.



AKTIV UTESÄLJARE

Som utesäljare har du kundansvar och arbetar med alla delar inom försäljning. Du arbetar aktivt med nykundsrekrytering, besöker dina kunder ofta och representerar företaget vid försäljnings- och kundaktiviteter. Du handlägger förfrågningar och offerter, tar emot order och arbetar aktivt med kunderna beträffande materialval, leveransplaner och problemlösning.

Vi söker dig som är utåtriktad, strukturerad och orädd och som har förmågan att bygga långsiktigt goda relationer till nya och befintliga kunder. Vi tror att du har erfarenhet från byggbranschen, goda produktkunskaper om betongkomplementprodukter och ett stort intresse för försäljning.

Vi ser fram emot din ansökan per e-post till personal@fosforos.se snarast då rekrytering sker fortlöpande.

Frågor kring tjänsten besvaras av Christoffer Amrén på tel. 070-497 00 61